

Column >

Twee jaar?

Ja inderdaad, u heeft twee jaar geen nieuwsbrief van ons ontvangen. Hadden we niks te melden? Hebben we stilgezeten? Nee, zeker niet! Eerder het tegenovergestelde. We zijn heel druk geweest met de groei van onze bedrijf. En met de bouw van een nieuw bedrijfspand. In de tussentijd zijn we natuurlijk doorgestaan met het maken van onze bijzondere zweefdeuren. Dat lukt ons nog altijd goed. Want in 2008 wonnen we met onze hardglazen zweefdeur de tweede prijs in de MKB Innovatie Top-100 van Syntens.

Na de hectische periode van (re-)organisatie, groei en verhuizing is Mondoor nu weer even tot rust gekomen. Een mooi moment om weer een nieuwsbrief te maken. Zodat u weer een beetje op de hoogte bent van wat er bij ons speelt. In deze nieuwsbrief praat Marc Verhelst u verder bij over verleden, heden en toekomst van ons bedrijf.

Heeft u vragen over deze nieuwsbrief? Wilt u reageren op een artikel? Of heeft u tips voor ons? We horen het graag van u. Bel, mail of schrijf ons.



▲ Pieter Peeters Weem, algemeen directeur

Nieuw(s)

Een nieuw gebouw. En ... nieuwe producten. Er is de afgelopen jaren heel wat gebeurd in onze organisatie. Ik vertel u er graag over.

In de afgelopen jaren hebben we een forse groei doorgemaakt. Daardoor groeiden we uit ons jasje in ons pand aan de Dwarsweg in Zaltbommel. Daar zijn we in 1995 met ons bedrijf begonnen. We hadden geen mogelijkheden om dat pand uit te breiden. Daarom hebben we een nieuw bedrijfspand laten bouwen.



▲ Het nieuwe bedrijfspand van Mondoor aan de Heksekamp in Zaltbommel.

Meer kantoorruimte

Sinds augustus 2009 zitten we in ons nieuwe bedrijfspand aan de Heksekamp in Zaltbommel. We hebben hier meer kantoorruimte en meer productieruimte. Dit jaar komt daar nog een prachtige showroom bij.

Dat wordt een mock-up ruimte waarin u alle verschillende uitvoeringen van onze zweefdeuren kunt uitproberen en de werking ervan kunt ervaren. In ons nieuwe

gebouw komt ook een auditorium dat we graag als vergaderruimte voor onze relaties beschikbaar stellen. Een prima locatie lijkt mij, zo centraal gelegen in het land.

Lage exploitatielasten

Inmiddels is het 2010 en ervaren we de gevolgen van een economische crisis. Die heeft al geleid tot een forse sanering in de bouwsector (in 2009 -4%). Gelukkig hebben wij daar weinig last van. Onze productie en omzet blijven mooi stabiel. Ik denk dat we dat onder meer te danken hebben aan de lage exploitatie-lasten van onze zweefdeuren. Die lage lasten brengen de huisvestingskosten van instellingen

omlaag. En dat is prettig, nu ze door de nieuwe financieringsstructuur voor de zorg geen geld meer van de overheid krijgen.

Nieuwe producten

Tot slot nog even een blik in de toekomst. We komen binnenkort met nieuwe producten op de markt. Een nieuwe automaat die zwaardere zweefdeuren aankan. Een nieuwe, volledig gecertificeerde geluidswerende zweefdeur. En een luchtdicht af te sluiten deur voor de operatiekamer. U leest er binnenkort meer over!

Marc Verhelst

❖ Mondoor is klaar voor de toekomst ❖

'Verplegingsproof'

Wat zijn nu precies de troeven van de Mondoor deuren tegenover de traditionele systemen?

Dirk-Jan Den Boggende, salesmanager van Mondoor België geeft ons de nodige toelichting. "Door de magnetische ophanging is er geen tegendruk van mechanische onderdelen. Hierdoor zijn de deuren zeer soepel in gebruik. Ze zweven als het ware in het kozijn. Om ze te openen, is dus nauwelijks kracht vereist.

Specifiek voor de zorgsector zijn er ook enkele duidelijke troeven. De deuren zijn berekend op intensief gebruik. "We noemen ze ook wel 'verplegingsproof'. Omdat de deur ook helemaal opzij kan geschoven worden, komen er geen beschadigingen van de deur voor bij het naar binnen en buiten rijden van bedden.

Project Halle

Een recent projectvoorbeeld is dat van het woon- en zorgcentrum Sint-Augustinus in Halle. Het gaat om een nieuwbouw met honderd bedden.

In elke kamer zit een zweefdeur tussen het slaapgedeelte en de sanitaire ruimte. Het gaat om kamerhoge deuren (3 meter) met

Mondoor, opmars zweefdeuren in de Zorgsector in België

Er heerst een nieuwe trend in de gezondheidszorg. In heel wat projecten vind je vandaag zogenaamde zweefdeuren en -wanden terug. Het gaat om magnetische systemen die in vergelijking met traditionele schuifdeuren voordelen hebben op het vlak van gebruik, onderhoud en duurzaamheid. Tot op vandaag is er slechts één bedrijf dat deze systemen ontwikkelt en dat is Mondoor. Een van oorsprong Nederlands bedrijf dat sinds februari 2006 een vestiging heeft in België.

een breedte van 1 meter 60.

Architect Wim Declercq van het architecten-bureau Boeckx & Partners uit Oostende: "We opteerden voor een schuifwandsysteem omdat het toelaat om het bed zeer dicht bij de sanitaire cel te plaatsen. We doen dat enerzijds om de verzorging aan bed zo vlot mogelijk te laten gebeuren en

anderzijds vermijdt dit het gegeven van de 'nachtstoel'. Bewoners die nog te been zijn, hoeven niet ver te wandelen om bij het toilet te komen. Het feit dat we opteerden voor een zweefdeur heeft vooral te maken met het gebruik. De startkracht die je nodig hebt om de deur te openen, is zeer laag. Bejaarden of mensen met verminderde kracht kunnen de deuren zo zelf hanteren. Ook voor

rolstoelgebruikers is dat een voordeel. En natuurlijk is het aspect onderhoud en exploitatiekosten ook zeer belangrijk."

Bij het openen schuift de deur langs de wand, in geopende positie komt ze gedeeltelijk voor de inkom as van de kamer. Dat is een bewuste keuze, licht de architect toe. "Als er zorg toegediend wordt, en de zweefwand dus open staat, is er geen complete inblik in de kamer. Het heeft alles te maken met privacy."

Duidelijke opmars

Sinds Mondoor van start ging in België, kende het product ook daar een duidelijke opmars. Momenteel staan in Vlaanderen nog tal van projecten op stapel, steeds binnen de gezondheidszorg. Het gaat om ziekenhuizen, verpleeghuizen en een groeiend aantal rust- en verzorgingstehuizen.

Mondoor partner van Care4FUTURE

Iedereen in Nederland wil, wanneer noodzakelijk, kwalitatief hoogwaardige zorg ontvangen. Care4FUTURE heeft de overtuiging dat het van belang is nu keuzes te maken. Mondoor is partner van Care4FUTURE en geeft zo invulling aan haar maatschappelijke betrokkenheid.

Door bewust te kiezen voor een multidisciplinaire aanpak benadert Care4FUTURE het onderwerp vanuit een innovatief perspectief. Interactie en besluitvaardigheid vormen de kern. Met een veelheid aan activiteiten, voor en met u, beoogt Care4FUTURE een zorgzame toekomst te bewerkstelligen. Ons doel is om een actieve aanpak te stimuleren.

Om alle betrokkenen een stap op weg te helpen heeft Care4FUTURE het initiatief genomen om samen met een groep Nederlandse experts een digitaal kennisplatform op het gebied van transformatieprocessen in de CARE op te zetten over dit onderwerp, www.care4future.nl.

De partners en op uitnodiging hun relaties worden periodiek bijeengebracht in zogenaamde participantenbijeenkomsten. Hierdoor ontstaat een platform voor samenwerking en interactie van bijvoorbeeld kennis, ervaring en inspiratie.

Deventer Ziekenhuis ervaart nu ook het comfort van gewichtloosheid

Minder vierkante meters en minder bedden. Meer ambulante zorg en een betere zorg-kwaliteit. Dat wilde het Deventer Ziekenhuis bij haar nieuwbouw realiseren. Daarom koos het voor moderne technieken, een optimaal bouwplan en een efficiënte invulling van de inrichting. En voor onze zweefdeuren! "De deuren bieden onze medewerkers beter zicht op de kamers en leveren minder ruimteverlies op", zegt Cees van Mil, voormalig coördinator technische zaken bij het Deventer Ziekenhuis.

Hij kan nog meer voordelen noemen. "De deuren

zijn van hoge kwaliteit, zien er fraai uit, lopen licht en zijn eenvoudig te bedienen. Bovendien zijn ze hygiënisch in gebruik, waardoor er minder kans is op bacteriën en schimmels. Natuurlijk heel belangrijk in een zorginstelling als de onze."

Flexibel inrichten

Voor Van Mil passen onze zweefdeuren goed in het functioneel en het technisch programma van eisen van het ziekenhuis. Die programma's van eisen vloeiden onder meer voort uit de nieuwe aanpak van de zorg die het Deventer Ziekenhuis wil bieden. Van Mil: "We bieden zorg aan patiënten die bijvoorbeeld door een ernstig verkeers-



Verplegend personeel heeft een beter zicht vanuit de gang op de patiëntenkamer.

kan dat. We richten een gewone patiëntenkamer snel en simpel – en zonder dat een fysieke sluis nodig is – in als speciale isolatiekamer. Verder zijn er geen loze ruimtes. We kunnen iedere vierkante centimeter van de kamer en de douche- en toiletruimte volledig gebruiken. Een ander voordeel van zweefdeuren is dat ons verplegend personeel vanuit de gang een beter zicht heeft op de kamers van de patiënten. De deuren hoeven niet zo ver open, dat geeft de patiënten meer privacy. En dan zijn de zweefdeuren van Mondoor ook nog eens goedkoop in onderhoud." We plaatsten ruim driehonderd brandwerende deuren

ongeluk direct zorg nodig hebben, en aan chronische patiënten, die voor speciale behandelingen steeds weer terugkomen. Om ze allemaal goed te kunnen verzorgen willen we in onze inrichting zo flexibel mogelijk zijn. Met de deuren van Mondoor

in het ziekenhuis. Allemaal met een elektronische display, waarop door koppeling met het patiënten opnamesysteem de gegevens staan van de patiënten die op die kamer verblijven. "Handig voor personeel, patiënt én bezoek."

Samen door één deur ARJOHUNTLEIGH GETINGE GROUP

ArjoHuntleigh ...

... draagt bij aan verbetering van kwaliteit en efficiency van de zorg. Samen met opdrachtgevers en partners ontwikkelt ArjoHuntleigh innovatieve totaaloplossingen op basis van de behoefte van de cliënt. Oplossingen om de zorgverlener te beschermen en de efficiency voor de zorginstelling te vergroten. Onder meer patiëntentransfersystemen, hygiënesystemen, medische bedden, anti-decubitussystemen en infectiepreventie. De oplossingen:

- verhogen de kwaliteit van leven voor cliënten;
- verbeteren de arbeidsomstandigheden van zorgverleners;
- leveren een bijdrage aan het rendement van zorginstelling.

Tillen en

verplaatsen van cliënten in zorginstellingen gebeurt steeds veiliger en comfortabeler. Het komt steeds vaker voor dat cliënten met plafondsysteem worden verplaatst. Dat bracht ons tot samenwerking met ArjoHuntleigh.

Een patiëntentransfersysteem kan onder meer bestaan uit een plafondliftsysteem. Hoe beter dat systeem aansluit op onze zweefdeuren, hoe soepeler het verplaatsen verloopt. Bij het verplaatsen van cliënten –bijvoorbeeld van slaapkamer naar badkamer– moet de lift door deuropeningen heen. Samen met ArjoHuntleigh bieden we daar de juiste oplossing voor.

Wat is die oplossing?

"Vóór elk project dat we samen uitvoeren wisselen we informatie en tekeningen uit", vertelt Rob van Overbeek van ArjoHuntleigh. "Daardoor kloppen de hoogtes en maten precies. Wij geven de exacte hoogte op van

de onderkant van de rails. Daardoor weet Mondoor precies op welke hoogte zij de kozijnen moet maken. Alles past nu direct. Dat zorgt ervoor dat wij samen aan onze opdrachtgever een mooi systeem kunnen leveren. En de cliënt voelt niet dat hij door een deuropening gaat."

Hoe werkt het?

ArjoHuntleigh maakt een uitsparing in de rails van haar liftsysteem en wij maken een uitsparing in ons kozijn. "Zo kunnen we samen door een deur", zegt Rob. "De Mondoor-deur zweeft naadloos onder de uitsparing door. Daardoor hobbelt de lift niet als hij de deur passeert. En blijft de zweefdeur net zo licht te bedienen als anders.

Wat is het voordeel?

Zweefdeuren hebben een voordeel ten opzichte van traditionele schuifdeuren. Bij een traditionele schuifdeur wordt de ophanging door de raildoorvoer onderbroken

waardoor het gewicht van de deur maar over een deel van de ophanging wordt verdeeld. Daardoor hangt en schuift die deur niet zo netjes symmetrisch als een zweefdeur.

Hoe werken we samen?

Het gaat niet om een exclusieve samenwerking. ArjoHuntleigh doet ook projecten met andere deurenleveranciers. En wij leveren onze deuren ook aan zorginstellingen met een ander railsysteem dan dat van ArjoHuntleigh. Maar daar waar we allebei voor een project zijn uitgekozen, werken we samen.

Mondoor relatiedagen 2009

Een dubbele "zweefsensatie"

Velen van u kijken er elk jaar weer naar uit. Naar ons dagje zweefvliegen op Terlet. En ook dit jaar was u weer onze gast op het Nationaal Zweefvliegcentrum Terlet in Arnhem.

Onze Nederlandse en Belgische relaties hebben van dinsdag t/m zaterdag kunnen genieten van een dubbele zweefsensatie om nooit meer te vergeten. Eerst kregen zij een presentatie met veel informatie over onze zweefdeuren en na het genot van een Terletse lunch gingen ze met ons mee naar de strip voor de tweede zweefsensatie; Met een lier werden zij de lucht in getrokken (van 0 tot 100 km/u in 2 minuten...) om daarna van het uitzicht over Arnhem en omstreken



Ondanks het 'slechte' weer dit jaar was het zweefvliegen op Terlet bijzonder geslaagd.

(sommigen van ons hebben zelfs Deventer aangedaan!) te genieten in de stilte van het zweefvliegtuig. Ook behoorde een vlucht met een zogenaamde Motorzwever tot het programma voor de liefhebbers (of voor de mensen met een sterke maag).

Het enige wat we niet in de hand hadden is het weer, dat zat ons niet mee op maandag. Deze dag hebben dan ook een aantal gasten zich slechts voor koffie en gebak naar Arnhem begeven. Voor die mensen die dat niet later die week nog hebben ingehaald, wacht volgend jaar uiteraard een herkansing. De uitnodiging zweeft vanzelf weer naar u toe.

Bedankt!

Alle gasten worden bij deze hartelijk bedankt voor hun goede humeur en bijdrage aan een paar leuke dagen. Daardoor kunnen we met zijn allen met veel plezier terugkijken op een zeer geslaagde week!

Colofon

Mondoor Zweefdeuren is een uitgave van:

Mondoor Nederland Heksekamp 33 Postbus 2002 5300 CA Zaltbommel

Mondoor België Kolonie 145a 3920 Lommel

E-mail: info@mondoo.nl info@mondoo.be
Internet: www.mondoo.nl www.mondoo.be
Lid van NVTG, Care4future, VBOI & CDTV.

Vormgeving en teksten:

HieroSign, grafisch servicebureau, Apeldoorn

Plus punten

Nieuwe gezichten bij Mondoor

Cees Hornman ...

... is sinds december vorig jaar werkvoorbereider voor onze gezondheidszorgprojecten in Nederland. "Ik maak alle gegevens van orders compleet, doe bestellingen en bespreek de planning met onze uitvoerder en de klant. Als de voorbereiding rond is, gaat de uitvoerder aan de slag." Cees (50 jaar) deed een bouwkundige opleiding en werkte eerder bij een leverancier van bedrijfsdeuren. "Die ervaring komt me hier goed van pas. Het product is anders, maar de handling komt veel



Gewichtloos, innovatief en lage exploitatiekosten

overeen. In de paar maanden dat ik hier werk heb ik gezien hoe mooi en functioneel onze zweefdeuren zijn. Ik merk dat bezoekers van onze showroom ook heel enthousiast zijn over de verschillende toepassingen." Cees was snel ingeburgerd. "We hebben een leuke ploeg met enthousiaste medewerkers."

Wim Mentens ...

... doet hetzelfde werk als Cees, maar dan voor onze Belgische vestiging. "Dat klopt", zegt hij. "Mijn werk begint als we een opdracht binnenkrijgen en loopt tot de oplevering.



Ik verzorg de inkoop en plan het werk in. Zijn er later problemen in planning of uitvoering? Dan werk ik mee aan een oplossing. Sommige zaken aantal zaken lopen hier wel anders dan bij onze vestiging in Nederland. Daar let ik natuurlijk ook op." Wim (25) werkt sinds maart bij ons. "Daarvoor was ik bouwkundig tekenaar bij een industriebouwer. Die ervaring gebruik ik nu in mijn werk bij Mondoor. Ik ben inmiddels aardig ingewerkt in het AutoCad-systeem en de gang van zaken hier. Ik vind dat ik aan een mooi product werk. Zo mooi dat ik bij de verbouwing van mijn eigen huis ook gekozen heb voor onze zweefdeuren."